

Categorías: Comercio y marketing

OBJETIVOS

Aplicar los procedimientos de registro y cobro de las operaciones de venta manejando los equipos y técnicas adecuadas Enumerar y explicar las funciones de los diferentes equipos de registro y cobro de las operaciones de venta.

CONTENIDOS

1. Caja y equipos utilizados en el cobro y pago de operaciones de venta. 2. Sistemas tradicionales. 3. Elementos y características del TPV. 4. Apertura y cierre del TPV. 5. Scanner y lectura de la información del producto. 6. Otras funciones auxiliares del TPV. 7. Lenguajes comerciales: codificación de la mercancía, transmisión electrónica de datos (Sistema EDI u otros). 8. Descuentos, promociones, vales en el TPV. 9. Utilización del TPV (Terminal punto de venta)

